

区内中小店舗、中小事業者のみなさまへ

## 売上アップセミナーのご案内



新型コロナウイルスの感染症法上の位置づけが「5類」に移行し、経済活動もようやく本格的に稼働し始めました。しかしながら特に中小事業者の方々においては、ウクライナ問題を契機とした原材料費の高騰等による影響を強く受け、苦しい経営を強いられているのが現状です。

地域の商店、中小企業が元気にならないと、街の活性化は見込めません。そこで、中小事業者の売り上げアップの仕掛け人、オカビズの秋元祥治氏をお招きして、売上アップの取り組み方やその事例についてセミナー形式で学ぶ機会をご用意しました。ご自身での創業 20 年に及ぶ事業経営経験や、約 3,500 社 22,000 件の中小事業者相談に対応した「オカビズ」等での生々しいケースについて、臨場感をもって伝わって来るお話をさせていただきます。

## お金をかけずに売上アップする3つの方法

日時 令和5年 7月 4日 (火) 18:30~20:30

会場 中野区産業振興センター 3F 大会議室 中野区中野 2-13-14

対象 区内中小店舗、中小企業の経営者、従業員の方 これから中野で創業を計画している方

会費 無料 定員 50名

主催 中野区商店街連合会 Tel 03-6454-1995 Fax 03-6454-1996

協賛 中野区



### 講師紹介

秋元 祥治

- ・株式会社やろまい 代表取締役
- ・岡崎ビジネスサポートセンター（オカビズ） チーフコーディネーター
- ・武蔵野大学アントレナーシップ学部 EMC 教授

早稲田大学 政治経済学部中退。01年より、人材をテーマにした地域活性に取り組む G-net を創業し 03年法人化。15年8ヶ月にわたる代表理事を16年5月末日で退任し、現在理事。

また、13年・33歳でオカビズをセンター長に就任し、開設9年で累計約2万2千件・3500社の来訪相談の対応を行い、時には予約は1か月待ちに。メディアでは「行列の絶えない中小企業相談所」として注目が集まっている。2021年には武蔵野大学アントレプレナーシップ学部の立ち上げに携わり、現在教授。(株)やろまいの代表として、大企業の新規事業創出支援や、地場産業・スタートアップの経営参画も。ほか公職も多数。

- ・売上をのばしたい！
- ・もっと販路を広げたい！
- ・新商品を作りたい！
- ・新店舗を出したい！
- ・起業したい！

具体的な課題がある方も、漠然とした危機感をお持ちの方も、ぜひご参加ください。

### 参加申込方法

裏面の「参加申込書」をFAXで送付するか、右記QRコードの申込フォーマットからお申し込みください。

